



91% de **satisfaction** pour la formation

*Pour les apprenants ayant répondu sur l'année 2024

62% de **réussite** à la certification professionnelle

*Pour les apprenants ayant répondu sur l'année 2024

TITRE PROFESSIONNEL RNCP niveau 4

ASSISTANT MANAGER D'UNITÉ MARCHANDE

Métiers :

- Assistant/Adjoint responsable de magasin
- Adjoint de directeur
- Adjoint responsable de boutique
- Adjoint de rayon
- Assistant manager
- Les différents secteurs d'activités concernés sont principalement :
 - ◇ Au sein de petite, moyenne ou grande surface, alimentaire, non alimentaire ou spécialisée,
 - ◇ Au niveau des espaces de ventes,
 - ◇ Dans la logistique,
 - ◇ Bureaux.

Cette formation proposée par l'IBEP Formation répond avant tout à une demande des professionnels. Elle permet d'obtenir une véritable compétence professionnelle.

Points forts :

- Formation gratuite et diplômante (titre pro niveau Bac Pro Commerce)
- Accessible dès 16 ans, en alternance (2 jours/ semaine en centre)
- Mix présentiel & distanciel pour plus de flexibilité
- Accompagnement personnalisé tout au long de la formation
- Vous permettra de mettre en avant diplôme et expérience professionnelle dans vos recherches d'emploi
- Débouchés variés et évolutions possibles vers le poste de manager d'unité marchande



Durée et Modalités

- **Durée totale** : 472 heures
- **Modalités** : 50% en visio, 25% en face à face et 25% en accompagnement individualisé.
- **Dates de rentrée et Campus** :
 - ♦ IBEP Brest : Octobre 2025 - fin Septembre 2026



Public et prérequis

- **Public visé** : Individus de 16 à 29 ans révolus. Au-delà de 29 ans révolus :
 - ♦ apprentis préparant un diplôme ou titre supérieur à celui obtenu
 - ♦ salariés ayant une reconnaissance handicap (RQTH)
- **Prérequis** : niveau 3 (CAP, BEP ou équivalence) ACQUIS dans le secteur. Goût et aptitudes pour le commerce, le management et la gestion commerciale + Bonne pratique des logiciels de bureautique (Excel & Word).
- **Accessibilité PSH** : Nos centres sont accessibles aux personnes en situation de handicap.



Infos et inscriptions

En savoir plus ? Contactez-nous :

- Conseillère en formation : **Nolwenn Cavalec**
- ncavalec@ibepformation.fr
- 07 62 63 02 12

CAMPUS DE BREST

Adresse postale :
7 Rue de Vendée, 29200 BREST

- ibep.brest@ibepformation.fr
- 02 98 42 66 30



Scanner ce QR
Code pour accéder à
notre site internet !



Tarif et financement

- **Tarif** : Nous consulter
- **Formation éligible CPF / OPCO / France Travail**
- **Accompagnement IBEP sur les démarches administratives**

ibep
formation

L'IBEP est un organisme de formation engagé pour l'inclusion et l'insertion professionnelle. Présent sur l'ensemble du territoire breton, il propose depuis plus de 40 ans des parcours accessibles à tous, du CAP au Bac+5.

7 campus IBEP en Bretagne. Brest, Lorient, Piguier Lorient, Morlaix, Quimper, Rennes, Vannes

Objectifs de la formation :

À l'issue de la formation, les participants seront capables de :

Se former à l'acquisition des compétences et des techniques professionnelles nécessaires à l'exercice du métier d'**assistant.e manager d'unité marchande**.

- **Accéder à l'emploi et être opérationnel sur un poste d'assistant.e manager d'unité marchande grâce à l'alternance en entreprise.**
- Se préparer et obtenir le **titre professionnel assistant.e manager d'unité marchande**, de **niveau 4**, délivré par le Ministère du Travail, équivalent au **diplôme BAC Pro**.

Cette formation prépare à une insertion directe en emploi. Pour autant, cette formation est une première étape pour une progression vers des titres professionnels vers **Manager d'Unité Marchande (Niveau 5, Bac+2)** Passerelle possible également vers **Piguier Lorient** et les formations de commerce en **Bachelor Commerce (Niveau 6, Bac+3)** et **MBA Commerce (Niveau 7, Bac+5)**.

Contenu de la formation :

Cours théoriques et pratiques mettant en avant l'acquisition des compétences suivantes :

- **Développer l'efficacité commerciale d'une unité marchande dans un environnement omnicanal :**
 1. Gérer l'approvisionnement de l'unité marchande
 2. Réaliser le merchandising de l'unité marchande
 3. Participer au développement des ventes en prenant en compte le parcours d'achat du client
 4. Analyser les objectifs commerciaux, les indicateurs de performance de l'unité marchande et proposer des ajustements à sa hiérarchie.
- **Animer l'équipe d'une unité marchande :**
 5. Contribuer au recrutement et à l'intégration de nouveaux membres de l'équipe
 6. Coordonner l'activité de l'équipe de l'unité marchande et ajuster la planification horaire
 7. Mobiliser les membres de l'équipe au quotidien.

Méthodes pédagogiques et techniques :

Méthodes pédagogiques :

- Apports théoriques en salle, autoformation accompagnée
- Mises en situations pratiques en plateau technique
- Application réelle lors des périodes de stage

Méthodes pédagogiques techniques :

- Salle de formation équipée
- Plateau technique équipé (rayonnages...)
- Salles informatiques et Centre de ressources
- Plateforme de formation digitale
- Supports : drive partagé avec les ressources pédagogiques

Suivi et accompagnement :

Un formateur référent accompagne l'alternant tout au long de sa formation.

3 entretiens formateur/alternant sont effectués durant la formation.

3 rendez-vous avec le maître d'apprentissage sont organisés pendant l'année.

Évaluation et Certification :

En cours de formation :

- Évaluation régulière des acquis en cours de formation
- Évaluation des périodes en entreprise avec le maître d'apprentissage

En fin de formation / Session de validation

- Les compétences des candidat.e.s pour l'accès au titre professionnel sont évaluées par un **jury habilité par la DREETS**. Pour cela, les membres du jury s'appuient sur :
 1. Les résultats des Évaluations passées en cours de formation (ECF)
 2. Le dossier Professionnel (DP) du candidat
 3. Les épreuves d'examens détaillées ci-dessous : mise en situation professionnelle / questionnement à partir de production et entretien professionnel.



91% de **satisfaction** pour la formation

*Pour les apprenants ayant répondu sur l'année 2024

62% de **réussite** à la certification professionnelle

*Pour les apprenants ayant répondu sur l'année 2024

TITRE PROFESSIONNEL RNCP niveau 4

ASSISTANT MANAGER D'UNITÉ MARCHANDE

Métiers :

- Assistant/Adjoint responsable de magasin
- Adjoint de directeur
- Adjoint responsable de boutique
- Adjoint de rayon
- Assistant manager
- Les différents secteurs d'activités concernés sont principalement :
 - ◇ Au sein de petite, moyenne ou grande surface, alimentaire, non alimentaire ou spécialisée,
 - ◇ Au niveau des espaces de ventes,
 - ◇ Dans la logistique,
 - ◇ Bureaux.

Cette formation proposée par l'IBEP Formation répond avant tout à une demande des professionnels. Elle permet d'obtenir une véritable compétence professionnelle.

Points forts :

- Formation gratuite et diplômante (titre pro niveau Bac Pro Commerce)
- Accessible dès 16 ans, en alternance (2 jours/ semaine en centre)
- Mix présentiel & distanciel pour plus de flexibilité
- Accompagnement personnalisé tout au long de la formation
- Vous permettra de mettre en avant diplôme et expérience professionnelle dans vos recherches d'emploi
- Débouchés variés et évolutions possibles vers le poste de manager d'unité marchande



Durée et Modalités

- **Durée totale** : 472 heures
- **Modalités** : 50% en visio, 25% en face à face et 25% en accompagnement individualisé.
- **Dates de rentrée et Campus** :
 - ♦ IBEP Lorient : Octobre 2025 – fin Septembre 2026



Public et prérequis

- **Public visé** : Individus de 16 à 29 ans révolus. Au-delà de 29 ans révolus :
 - ♦ apprentis préparant un diplôme ou titre supérieur à celui obtenu
 - ♦ salariés ayant une reconnaissance handicap (RQTH)
- **Prérequis** : niveau 3 (CAP, BEP ou équivalence) ACQUIS dans le secteur. Goût et aptitudes pour le commerce, le management et la gestion commerciale + Bonne pratique des logiciels de bureautique (Excel & Word).
- **Accessibilité PSH** : Nos centres sont accessibles aux personnes en situation de handicap.



Infos et inscriptions

En savoir plus ? Contactez-nous :

- Conseillère en formation : **Delphine Marchandeau**
- dmarchandeau@ibepformation.fr
- 06 30 09 94 39

CAMPUS DE LORIENT

- Adresse postale :
24, Rue du Gailllec – 56100 Lorient
- ibep.lorient@ibepformation.fr
- 02 97 21 08 08



Scanner ce QR
Code pour accéder à
notre site internet !



Tarif et financement

- **Tarif** : Nous consulter
- **Formation éligible CPF / OPCO / France Travail**
- **Accompagnement IBEP sur les démarches administratives**

ibep
formation

L'IBEP est un organisme de formation engagé pour l'inclusion et l'insertion professionnelle. Présent sur l'ensemble du territoire breton, il propose depuis plus de 40 ans des parcours accessibles à tous, du CAP au Bac+5.

7 campus IBEP en Bretagne. Brest, Lorient, Piguier Lorient, Morlaix, Quimper, Rennes, Vannes

Objectifs de la formation :

À l'issue de la formation, les participants seront capables de :

Se former à l'acquisition des compétences et des techniques professionnelles nécessaires à l'exercice du métier d'**assistant.e manager d'unité marchande**.

- **Accéder à l'emploi et être opérationnel sur un poste d'assistant.e manager d'unité marchande grâce à l'alternance en entreprise.**
- Se préparer et obtenir le **titre professionnel assistant.e manager d'unité marchande**, de **niveau 4**, délivré par le Ministère du Travail, équivalent au **diplôme BAC Pro**.

Cette formation prépare à une insertion directe en emploi. Pour autant, cette formation est une première étape pour une progression vers des titres professionnels vers **Manager d'Unité Marchande (Niveau 5, Bac+2)** Passerelle possible également vers **Piguier Lorient** et les formations de commerce en **Bachelor Commerce (Niveau 6, Bac+3)** et **MBA Commerce (Niveau 7, Bac+5)**.

Contenu de la formation :

Cours théoriques et pratiques mettant en avant l'acquisition des compétences suivantes :

- **Développer l'efficacité commerciale d'une unité marchande dans un environnement omnicanal :**
 1. Gérer l'approvisionnement de l'unité marchande
 2. Réaliser le merchandising de l'unité marchande
 3. Participer au développement des ventes en prenant en compte le parcours d'achat du client
 4. Analyser les objectifs commerciaux, les indicateurs de performance de l'unité marchande et proposer des ajustements à sa hiérarchie.
- **Animer l'équipe d'une unité marchande :**
 5. Contribuer au recrutement et à l'intégration de nouveaux membres de l'équipe
 6. Coordonner l'activité de l'équipe de l'unité marchande et ajuster la planification horaire
 7. Mobiliser les membres de l'équipe au quotidien.

Méthodes pédagogiques et techniques :

Méthodes pédagogiques :

- Apports théoriques en salle, autoformation accompagnée
- Mises en situations pratiques en plateau technique
- Application réelle lors des périodes de stage

Méthodes pédagogiques techniques :

- Salle de formation équipée
- Plateau technique équipé (rayonnages...)
- Salles informatiques et Centre de ressources
- Plateforme de formation digitale
- Supports : drive partagé avec les ressources pédagogiques

Suivi et accompagnement :

Un formateur référent accompagne l'alternant tout au long de sa formation.

3 entretiens formateur/alternant sont effectués durant la formation.

3 rendez-vous avec le maître d'apprentissage sont organisés pendant l'année.

Évaluation et Certification :

En cours de formation :

- Évaluation régulière des acquis en cours de formation
- Évaluation des périodes en entreprise avec le maître d'apprentissage

En fin de formation / Session de validation

- Les compétences des candidat.e.s pour l'accès au titre professionnel sont évaluées par un **jury habilité par la DREETS**. Pour cela, les membres du jury s'appuient sur :
 1. Les résultats des Évaluations passées en cours de formation (ECF)
 2. Le dossier Professionnel (DP) du candidat
 3. Les épreuves d'examens détaillées ci-dessous : mise en situation professionnelle / questionnement à partir de production et entretien professionnel.



91% de **satisfaction** pour la formation

*Pour les apprenants ayant répondu sur l'année 2024

62% de **réussite** à la certification professionnelle

*Pour les apprenants ayant répondu sur l'année 2024

TITRE PROFESSIONNEL RNCP niveau 4

ASSISTANT MANAGER D'UNITÉ MARCHANDE

Métiers :

- Assistant/Adjoint responsable de magasin
- Adjoint de directeur
- Adjoint responsable de boutique
- Adjoint de rayon
- Assistant manager
- Les différents secteurs d'activités concernés sont principalement :
 - ◇ Au sein de petite, moyenne ou grande surface, alimentaire, non alimentaire ou spécialisée,
 - ◇ Au niveau des espaces de ventes,
 - ◇ Dans la logistique,
 - ◇ Bureaux.

Cette formation proposée par l'IBEP Formation répond avant tout à une demande des professionnels. Elle permet d'obtenir une véritable compétence professionnelle.

Points forts :

- Formation gratuite et diplômante (titre pro niveau Bac Pro Commerce)
- Accessible dès 16 ans, en alternance (2 jours/ semaine en centre)
- Mix présentiel & distanciel pour plus de flexibilité
- Accompagnement personnalisé tout au long de la formation
- Vous permettra de mettre en avant diplôme et expérience professionnelle dans vos recherches d'emploi
- Débouchés variés et évolutions possibles vers le poste de manager d'unité marchande



Durée et Modalités

- **Durée totale** : 472 heures
- **Modalités** : 50% en visio, 25% en face à face et 25% en accompagnement individualisé.
- **Dates de rentrée et Campus** :
 - ♦ **IBEP Morlaix** : Octobre 2025 - fin Septembre 2026



Public et prérequis

- **Public visé** : Individus de 16 à 29 ans révolus. Au-delà de 29 ans révolus :
 - ♦ *apprentis préparant un diplôme ou titre supérieur à celui obtenu*
 - ♦ *salariés ayant une reconnaissance handicap (RQTH)*
- **Prérequis** : niveau 3 (CAP, BEP ou équivalence) ACQUIS dans le secteur. Goût et aptitudes pour le commerce, le management et la gestion commerciale + Bonne pratique des logiciels de bureautique (Excel & Word).
- **Accessibilité PSH** : Nos centres sont accessibles aux personnes en situation de handicap.



Infos et inscriptions

En savoir plus ? Contactez-nous :

- **Conseillère en formation** :
Charlotte PATIN DE SAULCOURT
- cpatindesaulcourt@ibepformation.fr
- 07 62 63 02 23

CAMPUS DE MORLAIX

Adresse postale :
310, Rue Caroline Aigle - 29600 Morlaix

- ibep.morlaix@ibepformation.fr
- 02 98 88 81 78



Scanner ce QR
Code pour accéder à
notre site internet !



Tarif et financement

- **Tarif** : Nous consulter
- **Formation éligible CPF / OPCO / France Travail**
- **Accompagnement IBEP sur les démarches administratives**

ibep
formation

L'IBEP est un organisme de formation engagé pour l'inclusion et l'insertion professionnelle. Présent sur l'ensemble du territoire breton, il propose depuis plus de 40 ans des parcours accessibles à tous, du CAP au Bac+5.

7 campus IBEP en Bretagne. Brest, Lorient, Piguier Lorient, Morlaix, Quimper, Rennes, Vannes

Objectifs de la formation :

À l'issue de la formation, les participants seront capables de :

Se former à l'acquisition des compétences et des techniques professionnelles nécessaires à l'exercice du métier d'**assistant.e manager d'unité marchande**.

- **Accéder à l'emploi et être opérationnel sur un poste d'assistant.e manager d'unité marchande grâce à l'alternance en entreprise.**
- Se préparer et obtenir le **titre professionnel assistant.e manager d'unité marchande**, de **niveau 4**, délivré par le Ministère du Travail, équivalent au **diplôme BAC Pro**.

Cette formation prépare à une insertion directe en emploi. Pour autant, cette formation est une première étape pour une progression vers des titres professionnels vers **Manager d'Unité Marchande (Niveau 5, Bac+2)** Passerelle possible également vers **Piguier Lorient** et les formations de commerce en **Bachelor Commerce (Niveau 6, Bac+3)** et **MBA Commerce (Niveau 7, Bac+5)**.

Contenu de la formation :

Cours théoriques et pratiques mettant en avant l'acquisition des compétences suivantes :

- **Développer l'efficacité commerciale d'une unité marchande dans un environnement omnicanal** :
 1. Gérer l'approvisionnement de l'unité marchande
 2. Réaliser le merchandising de l'unité marchande
 3. Participer au développement des ventes en prenant en compte le parcours d'achat du client
 4. Analyser les objectifs commerciaux, les indicateurs de performance de l'unité marchande et proposer des ajustements à sa hiérarchie.
- **Animer l'équipe d'une unité marchande** :
 5. Contribuer au recrutement et à l'intégration de nouveaux membres de l'équipe
 6. Coordonner l'activité de l'équipe de l'unité marchande et ajuster la planification horaire
 7. Mobiliser les membres de l'équipe au quotidien.

Méthodes pédagogiques et techniques :

Méthodes pédagogiques :

- Apports théoriques en salle, autoformation accompagnée
- Mises en situations pratiques en plateau technique
- Application réelle lors des périodes de stage

Méthodes pédagogiques techniques :

- Salle de formation équipée
- Plateau technique équipé (rayonnages...)
- Salles informatiques et Centre de ressources
- Plateforme de formation digitale
- Supports : drive partagé avec les ressources pédagogiques

Suivi et accompagnement :

Un formateur référent accompagne l'alternant tout au long de sa formation.

3 entretiens formateur/alternant sont effectués durant la formation.

3 rendez-vous avec le maître d'apprentissage sont organisés pendant l'année.

Évaluation et Certification :

En cours de formation :

- Évaluation régulière des acquis en cours de formation
- Évaluation des périodes en entreprise avec le maître d'apprentissage

En fin de formation / Session de validation

- Les compétences des candidat.e.s pour l'accès au titre professionnel sont évaluées par un **jury habilité par la DREETS**. Pour cela, les membres du jury s'appuient sur :
 1. Les résultats des Évaluations passées en cours de formation (ECF)
 2. Le dossier Professionnel (DP) du candidat
 3. Les épreuves d'examens détaillées ci-dessous : mise en situation professionnelle / questionnement à partir de production et entretien professionnel.

2025 - 2026



91% de **satisfaction** pour la formation

*Pour les apprenants ayant répondu sur l'année 2024

62% de **réussite** à la certification professionnelle

*Pour les apprenants ayant répondu sur l'année 2024

TITRE PROFESSIONNEL RNCP niveau 4

ASSISTANT MANAGER D'UNITÉ MARCHANDE

Métiers :

- Assistant/Adjoint responsable de magasin
- Adjoint de directeur
- Adjoint responsable de boutique
- Adjoint de rayon
- Assistant manager
- Les différents secteurs d'activités concernés sont principalement :
 - ◇ Au sein de petite, moyenne ou grande surface, alimentaire, non alimentaire ou spécialisée,
 - ◇ Au niveau des espaces de ventes,
 - ◇ Dans la logistique,
 - ◇ Bureaux.

Cette formation proposée par l'IBEP Formation répond avant tout à une demande des professionnels. Elle permet d'obtenir une véritable compétence professionnelle.

Points forts :

- Formation gratuite et diplômante (titre pro niveau Bac Pro Commerce)
- Accessible dès 16 ans, en alternance (2 jours/ semaine en centre)
- Mix présentiel & distanciel pour plus de flexibilité
- Accompagnement personnalisé tout au long de la formation
- Vous permettra de mettre en avant diplôme et expérience professionnelle dans vos recherches d'emploi
- Débouchés variés et évolutions possibles vers le poste de manager d'unité marchande

ibep formation



Durée et Modalités

- **Durée totale** : 472 heures
- **Modalités** : 50% en visio, 25% en face à face et 25% en accompagnement individualisé.
- **Dates de rentrée et Campus** :
 - ♦ **IBEP Quimper** : Octobre 2025 – fin Septembre 2026



Public et prérequis

- **Public visé** : Individus de 16 à 29 ans révolus. Au-delà de 29 ans révolus :
 - ♦ *apprentis préparant un diplôme ou titre supérieur à celui obtenu*
 - ♦ *salariés ayant une reconnaissance handicap (RQTH)*
- **Prérequis** : niveau 3 (CAP, BEP ou équivalence) ACQUIS dans le secteur. Goût et aptitudes pour le commerce, le management et la gestion commerciale + Bonne pratique des logiciels de bureautique (Excel & Word).
- **Accessibilité PSH** : Nos centres sont accessibles aux personnes en situation de handicap.



Infos et inscriptions

En savoir plus ? Contactez-nous :

Conseillère en formation :



CAMPUS DE QUIMPER

Adresse postale :

71 Av. Jacques le Viol - 29000 QUIMPER

ibep.quimper@ibepformation.fr

02 98 52 14 05



Scanner ce QR
Code pour accéder à
notre site internet !



Tarif et financement

- **Tarif** : Nous consulter
- **Formation éligible CPF / OPCO / France Travail**
- **Accompagnement IBEP sur les démarches administratives**

ibep
formation

L'IBEP est un organisme de formation engagé pour l'inclusion et l'insertion professionnelle.

Présent sur l'ensemble du territoire breton, il propose depuis plus de 40 ans des parcours accessibles à tous, du CAP au Bac+5.

7 campus IBEP en Bretagne. Brest, Lorient, Piguier Lorient, Morlaix, Quimper, Rennes, Vannes

Objectifs de la formation :

À l'issue de la formation, les participants seront capables de :

Se former à l'acquisition des compétences et des techniques professionnelles nécessaires à l'exercice du métier d'**assistant.e manager d'unité marchande**.

- **Accéder à l'emploi et être opérationnel sur un poste d'assistant.e manager d'unité marchande grâce à l'alternance en entreprise.**
- Se préparer et obtenir le **titre professionnel assistant.e manager d'unité marchande**, de **niveau 4**, délivré par le Ministère du Travail, équivalent au **diplôme BAC Pro**.

Cette formation prépare à une insertion directe en emploi. Pour autant, cette formation est une première étape pour une progression vers des titres professionnels vers **Manager d'Unité Marchande (Niveau 5, Bac+2)** Passerelle possible également vers **Piguier Lorient** et les formations de commerce en **Bachelor Commerce (Niveau 6, Bac+3)** et **MBA Commerce (Niveau 7, Bac+5)**.

Contenu de la formation :

Cours théoriques et pratiques mettant en avant l'acquisition des compétences suivantes :

- **Développer l'efficacité commerciale d'une unité marchande dans un environnement omnicanal :**
 1. Gérer l'approvisionnement de l'unité marchande
 2. Réaliser le merchandising de l'unité marchande
 3. Participer au développement des ventes en prenant en compte le parcours d'achat du client
 4. Analyser les objectifs commerciaux, les indicateurs de performance de l'unité marchande et proposer des ajustements à sa hiérarchie.
- **Animer l'équipe d'une unité marchande :**
 5. Contribuer au recrutement et à l'intégration de nouveaux membres de l'équipe
 6. Coordonner l'activité de l'équipe de l'unité marchande et ajuster la planification horaire
 7. Mobiliser les membres de l'équipe au quotidien.

Méthodes pédagogiques et techniques :

Méthodes pédagogiques :

- Apports théoriques en salle, autoformation accompagnée
- Mises en situations pratiques en plateau technique
- Application réelle lors des périodes de stage

Méthodes pédagogiques techniques :

- Salle de formation équipée
- Plateau technique équipé (rayonnages...)
- Salles informatiques et Centre de ressources
- Plateforme de formation digitale
- Supports : drive partagé avec les ressources pédagogiques

Suivi et accompagnement :

Un formateur référent accompagne l'alternant tout au long de sa formation.

3 entretiens formateur/alternant sont effectués durant la formation.

3 rendez-vous avec le maître d'apprentissage sont organisés pendant l'année.

Évaluation et Certification :

En cours de formation :

- Évaluation régulière des acquis en cours de formation
- Évaluation des périodes en entreprise avec le maître d'apprentissage

En fin de formation / Session de validation

- Les compétences des candidat.e.s pour l'accès au titre professionnel sont évaluées par un **jury habilité par la DREETS**. Pour cela, les membres du jury s'appuient sur :
 1. Les résultats des Évaluations passées en cours de formation (ECF)
 2. Le dossier Professionnel (DP) du candidat
 3. Les épreuves d'examens détaillées ci-dessous : mise en situation professionnelle / questionnement à partir de production et entretien professionnel.



91% de **satisfaction** pour la formation

*Pour les apprenants ayant répondu sur l'année 2024

62% de **réussite** à la certification professionnelle

*Pour les apprenants ayant répondu sur l'année 2024

TITRE PROFESSIONNEL RNCP niveau 4

ASSISTANT MANAGER D'UNITÉ MARCHANDE

Métiers :

- Assistant/Adjoint responsable de magasin
- Adjoint de directeur
- Adjoint responsable de boutique
- Adjoint de rayon
- Assistant manager
- Les différents secteurs d'activités concernés sont principalement :
 - ◇ Au sein de petite, moyenne ou grande surface, alimentaire, non alimentaire ou spécialisée,
 - ◇ Au niveau des espaces de ventes,
 - ◇ Dans la logistique,
 - ◇ Bureaux.

Cette formation proposée par l'IBEP Formation répond avant tout à une demande des professionnels. Elle permet d'obtenir une véritable compétence professionnelle.

Points forts :

- Formation gratuite et diplômante (titre pro niveau Bac Pro Commerce)
- Accessible dès 16 ans, en alternance (2 jours/ semaine en centre)
- Mix présentiel & distanciel pour plus de flexibilité
- Accompagnement personnalisé tout au long de la formation
- Vous permettra de mettre en avant diplôme et expérience professionnelle dans vos recherches d'emploi
- Débouchés variés et évolutions possibles vers le poste de manager d'unité marchande



Durée et Modalités

- **Durée totale** : 472 heures
- **Modalités** : 50% en visio, 25% en face à face et 25% en accompagnement individualisé.
- **Dates de rentrée et Campus** :
 - ♦ **IBEP Vannes** : Octobre 2025 - fin Septembre 2026



Public et prérequis

- **Public visé** : Individus de 16 à 29 ans révolus. Au-delà de 29 ans révolus :
 - ♦ *apprentis préparant un diplôme ou titre supérieur à celui obtenu*
 - ♦ *salariés ayant une reconnaissance handicap (RQTH)*
- **Prérequis** : niveau 3 (CAP, BEP ou équivalence) ACQUIS dans le secteur. Goût et aptitudes pour le commerce, le management et la gestion commerciale + Bonne pratique des logiciels de bureautique (Excel & Word).
- **Accessibilité PSH** : Nos centres sont accessibles aux personnes en situation de handicap.



Infos et inscriptions

En savoir plus ? Contactez-nous :

Conseillère en formation :
Anne Le Roux

aleroux@ibepformation.fr

07 65 16 81 80

CAMPUS DE VANNES

Adresse postale :
30 Rue du général Baron Fabre,
56000 VANNES

ibep.vannes@ibepformation.fr

02 98 42 66 30



Scanner ce QR
Code pour accéder à
notre site internet !



Tarif et financement

- **Tarif** : Nous consulter
- **Formation éligible CPF / OPCO / France Travail**
- **Accompagnement IBEP sur les démarches administratives**

ibep
formation

L'IBEP est un organisme de formation engagé pour l'inclusion et l'insertion professionnelle.

Présent sur l'ensemble du territoire breton, il propose depuis plus de 40 ans des parcours accessibles à tous, du CAP au Bac+5.

7 campus IBEP en Bretagne. Brest, Lorient, Piguier Lorient, Morlaix, Quimper, Rennes, Vannes

Objectifs de la formation :

À l'issue de la formation, les participants seront capables de :

Se former à l'acquisition des compétences et des techniques professionnelles nécessaires à l'exercice du métier d'**assistant.e manager d'unité marchande**.

- **Accéder à l'emploi et être opérationnel sur un poste d'assistant.e manager d'unité marchande grâce à l'alternance en entreprise.**
- Se préparer et obtenir le **titre professionnel assistant.e manager d'unité marchande**, de **niveau 4**, délivré par le Ministère du Travail, équivalent au **diplôme BAC Pro**.

Cette formation prépare à une insertion directe en emploi. Pour autant, cette formation est une première étape pour une progression vers des titres professionnels vers **Manager d'Unité Marchande** (Niveau 5, Bac+2) Passerelle possible également vers **Piguier Lorient** et les formations de commerce en **Bachelor Commerce** (Niveau 6, Bac+3) et **MBA Commerce** (Niveau 7, Bac+5).

Contenu de la formation :

Cours théoriques et pratiques mettant en avant l'acquisition des compétences suivantes :

- **Développer l'efficacité commerciale d'une unité marchande dans un environnement omnicanal :**
 1. Gérer l'approvisionnement de l'unité marchande
 2. Réaliser le merchandising de l'unité marchande
 3. Participer au développement des ventes en prenant en compte le parcours d'achat du client
 4. Analyser les objectifs commerciaux, les indicateurs de performance de l'unité marchande et proposer des ajustements à sa hiérarchie.
- **Animer l'équipe d'une unité marchande :**
 5. Contribuer au recrutement et à l'intégration de nouveaux membres de l'équipe
 6. Coordonner l'activité de l'équipe de l'unité marchande et ajuster la planification horaire
 7. Mobiliser les membres de l'équipe au quotidien.

Méthodes pédagogiques et techniques :

Méthodes pédagogiques :

- Apports théoriques en salle, autoformation accompagnée
- Mises en situations pratiques en plateau technique
- Application réelle lors des périodes de stage

Méthodes pédagogiques techniques :

- Salle de formation équipée
- Plateau technique équipé (rayonnages...)
- Salles informatiques et Centre de ressources
- Plateforme de formation digitale
- Supports : drive partagé avec les ressources pédagogiques

Suivi et accompagnement :

Un formateur référent accompagne l'alternant tout au long de sa formation.

3 entretiens formateur/alternant sont effectués durant la formation.

3 rendez-vous avec le maître d'apprentissage sont organisés pendant l'année.

Évaluation et Certification :

En cours de formation :

- Évaluation régulière des acquis en cours de formation
- Évaluation des périodes en entreprise avec le maître d'apprentissage

En fin de formation / Session de validation

- Les compétences des candidat.e.s pour l'accès au titre professionnel sont évaluées par un **jury habilité par la DREETS**. Pour cela, les membres du jury s'appuient sur :
 1. Les résultats des Évaluations passées en cours de formation (ECF)
 2. Le dossier Professionnel (DP) du candidat
 3. Les épreuves d'examens détaillées ci-dessous : mise en situation professionnelle / questionnement à partir de production et entretien professionnel.